



**DATES**

Dimarts, 19 i 26 de gener de 2010, de  
15.00 h a 17.00 h

**LLOC**

Escola de teixits de punt  
Plaça de la Indústria, 1  
Canet de Mar

**CONFIRMACIONS**

Maribel Cortés  
Telèfon 937 954 625  
cortesvma@canetdemar.cat

**Més informació**

[www.diba.cat/comerc/modernitzat\\_barcelona.asp](http://www.diba.cat/comerc/modernitzat_barcelona.asp)

Amb la col·laboració de:



Taller de comerç  
**Què em  
passa?  
Àrees  
de millora  
a potenciar**



Canet de Mar  
19 i 26 de gener de 2010



Cambra de Comerç  
de Barcelona



Diputació  
Barcelona | Àrea de Comerç

[www.cambrabcn.org](http://www.cambrabcn.org)

COMERÇ



Cambra de Comerç  
de Barcelona



Diputació  
Barcelona | Àrea de Comerç

Modernitza't

La Cambra Oficial de Comerç, Indústria i Navegació de Barcelona i l'Àrea de Comerç de la Diputació de Barcelona, mitjançant el seu programa *Modernitza't* duen a terme aquests tallers de comerç especialitzats per tal de reflexionar i analitzar d'una manera pràctica aspectes que incideixen en el futur dels negocis, i contribuir així a millorar el posicionament de les empreses del comerç.

### ÀREES DE MILLORA A POTENCIAR

#### Objectius

A partir de la reflexió i l'anàlisi pràctic de l'empresa es cerca els elements que fan que un negoci sigui més competitiu.

#### Continguts

##### Primer dia: Què em passa?

- Conèixer la metodologia per fer un anàlisi DAFO (Debilïtats–Amenaces–Fortaleses–Oportunitats) d'un establiment comercial
- Analitzar el posicionament d'un negoci comercial
- Pla estratègic de *retail* (P.E.R.). Analitzar el contingut d'un comerç
- Analitzar la posada en escena d'una botiga

##### Segon dia: El cas pràctic del meu negoci.

Es treballarà individualment i en equip els diferents apartats analitzats el dia anterior

- Quin és el meu missatge com empresa? I el de la competència?. Quin hauria de ser aquest missatge?
- Com es transmet el missatge a la meva botiga?

#### A qui s'adreça?

Empresaris amb un o dos punts de venda, responsables de botigues i de producte, merchandatge, compres i equips de venda del sector del comerç.

#### Ponent:

Maria Callís, Màster en direcció i administració d'empreses d'Esade. Sòcia - consultora d'Alpenstock.

#### Dates i horari:

19 i 26 de gener - De 15.00 h a 17.00 h

#### Lloc:

Escola de Teixits de Punt  
Plaça Indústria, 1 - Canet de Mar

#### Confirmacions:

Maribel Cortés - Telèfon 937 954 625 - cortesvma@canetdemar.cat

**Per tal de desenvolupar aquest taller amb el màxim d'aprofitament, els participants hauran de complimentar una fitxa que es lliurarà en el moment de la inscripció.**

