



CURRICULUM VITAE

Mònica Ventura Gómez

Data naixement: 18/06/1974

Lloc de naixement: Canet de Mar

Teléfono: 649.40.29.78

Carnet de conduir B

E-mail: venturagm@canetdemar.cat

• RESUM CRONOLÒGIC LABORAL

Gestió del negoci familiar:

Març 2013- Gestió integral de Sabateries.

Delegada Línea hospitalària de Sanofi.

Setembre 2011- Març 2012. Delegada de ventes de la línea hospitalària. Promocionant HBPM (Clexane) a hospitals i clíniques de Barcelona. En les especialitats d'hematologia, cirugia vascular, medicina interna, traumatologia.... Realitzant les tasques d'ampliació i implantació del producte en hospitals i clíniques

Delegada de ventes a farmàcia a Farmedco Internacional S.A

Agost 2010-Març 2011

Venta a farmàcies de productes d'OTC i productes bàsics d'higiene personal i per cuidar la pell.

Zona de treball a la província de Girona i Barcelona

Delegada de ventes de la línia Daltex de Pfizer. Visita hospitalària a les especialitats d' hematologia, cirurgia, urgències domiciliàries, traumatologia, cardiologia, neumologia.....promocionant l' heparina. Ampliació i gestió de cartera de clients, formant nous grups de treball en hospitals de Barcelona i Terrassa.
Juny 2009- Març2010

GlaxoSmithKline: Delegada de ventes en atenció primària i línia d' especialista en àrea de respiratori, endocrí, medicina interna, otorrino, dermatologia, pediatria i, urgències. Ampliació manteniment de la cartera de clients. Especialitat en implantació de campanyes de marketing. Experiència en gestió de canal farmàcia
Març 2003- Maig 2009

Faes Farma S.A: Delegada de ventes en atenció primària i línies de especialistes hospitalaris, gestió i manteniment de la cartera de clients en línies de psiquiatria, urgències, traumatologia... promocionant productes en cartera. Juny 2001- Març 2003

Citibank : Agent de cobros. Realitzant gestions de cobro d'impagats dels clients del banc. Abril 2000- Juny 2001

Retevison :En el departament d' atenció al cliente, realitzant tasques d'introducció de dades, assessorament telefònic i recobriment d'impagats.
Juny 1999- Abril 2000.

Bit a Bit: Empresa dedicada a la venda i manteniment de fotocopiadores i material ofimàtic.Realitzant tasques de gestió del servei tècnic, servei de post-venta i tècnic comercial. Gener 1996-Juny 1999

FORMACIÓA ACADÈMICA

Filología Catalana. 1993-1996

Master en marketing, protocol i organizació d' events (2009)

Cursos en tècniques de venta desde 1994 fins 2020