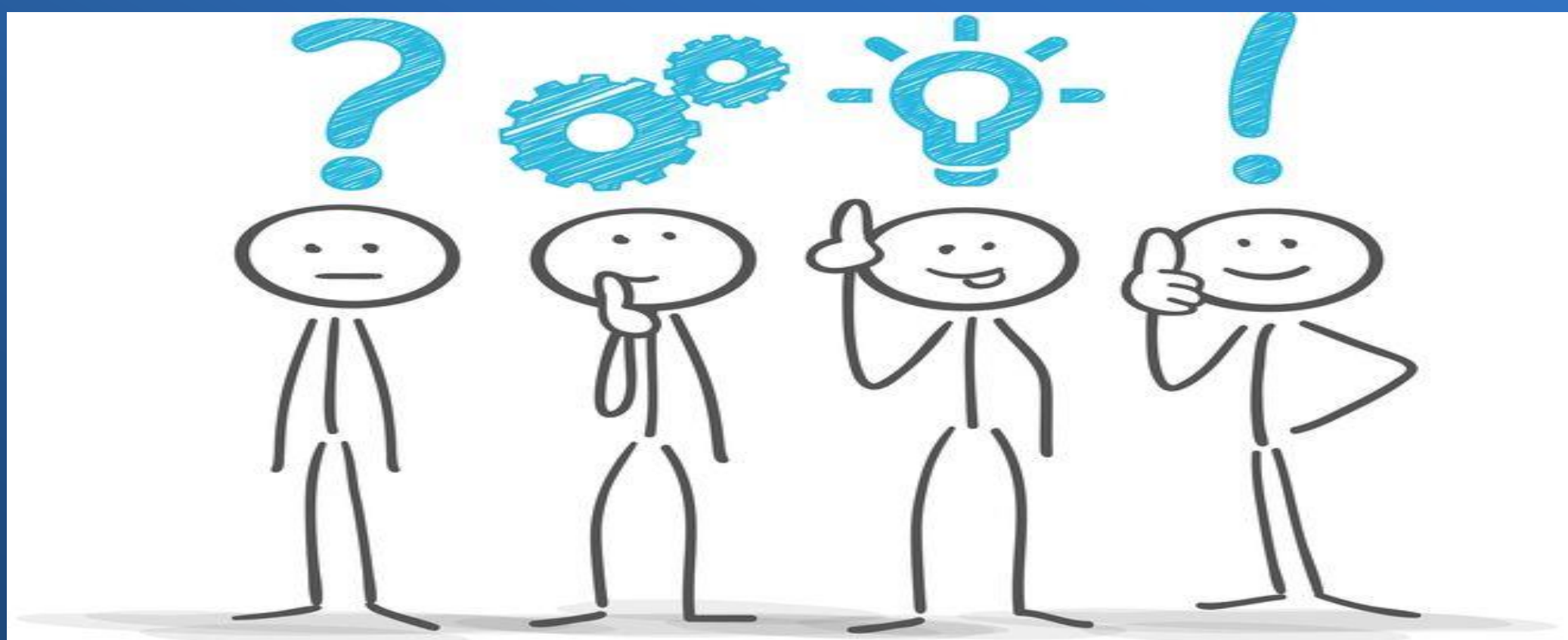


# CURS GRATUÏT PER A EMPRESSES I EMPRENEDORS

## TÈCNiques EXIToses PER VENDRE ELS TEUS PRODUCTES/SERVEIS



6, 13, 20 i 27 de juny de 9 a 14 h.  
VIL·LA FLORA

Inscripcions: Promoció Econòmica. 93 795 46 25  
[demperedm@canetdemar.cat](mailto:demperedm@canetdemar.cat)

### CONTINGUTS

- Tipologies de clients i com vendre a cadascun d'ells.
- Com fer servir un bon llenguatge persuasiu per generar interès en el client.
- Les 4 maneres diferents que tenim de captar més clients i com implementar-les.
- Com defensar el teu producte o servei quan no tens l'oferta més econòmica.
  - Les 5 fases de la venda i com fer-les bé.
- Motivacions de compra. Per quin motiu real ens compren els clients?
  - Tècniques de tancament de vendes més eficaces.
  - Psicologia de la venda.
- Com augmentar les expectatives dels clients.
- Les estratègies més exitoses de negociació.

Formació a càrrec de MÒNICA MENDOZA, experta en màrqueting, vendes, negociació i gestió del canvi, de la consultora "Energivity Consulting, SL"



Ajuntament  
de Canet de Mar  
Àrea de Promoció Econòmica



Diputació  
Barcelona

