

# TALLER PER A EMPRESES I PER A PERSONES EMPRENEDORES

## COM POSAR PREU ALS TEUS SERVEIS PROFESSIONALS I COBRAR EL QUE

## MEREIXES



 Promoció Econòmica  
Canet de Mar  
T'impulsem a créixer

A càrrec de  
**ELISABET BACH OLLER**  
Consultora experta en **gestió econòmica i estratègia empresarial**

Al Centre Cívic i Cultural **Vil·la Flora**.  
Riera Gavarrà, s/n Canet de Mar

**23 i 30 de Març** de 9:30h a 13:30h

INSCRIPCIONS:  
[demperedd@canetdemar.cat](mailto:demperedd@canetdemar.cat) /  
697178033

### SESSIÓ 1

- Els tres àmbits en la fixació del preu dels serveis professionals
- El preu com a element de viabilitat del projecte
- El càlcul del preu mitjà de referència
- Criteris per aplicar preus diferents a serveis diferents
- Exemples casos pràctics

### SESSIÓ 2

- L'escandall en els serveis: com calcular el preu de venda d'un servei a partir dels seus costos i els marges a aplicar
- Què és l'escandall d'un servei? Elements a tenir en compte
- Com fer el càlcul de l'escandall? Quin marge aplicar?
- El mercat com a referència
- Exemples i casos pràctics
- Conclusions